

Von der Lisser & Partner Treuhand AG zur KMU Treuhandpartner AG Luterbach

KMU Treuhandpartner AG
Luterbach

Im Jahr 2006 startete die Führungscrew der Lisser & Partner Treuhand AG, einer in der Region Solothurn bestens verankerten Treuhandunternehmung, ihre Suche nach einem Partner, der ihr helfen sollte, das längerfristige Bestehen zu sichern.

Fast 30 Jahre war René Lisser (Jahrgang 1949) mit seinem langjährigen Partner Max Ryf (1953) und zuletzt sechs Mitarbeitenden im Dienste von Unternehmen aller Art, aber auch für Gemeinwesen unterwegs. Sie boten Unterstützung in der Buchführung und Abschlusserstellung, erledigten steuerliche Anliegen und waren stets zur Stelle, wenn kompetente Beratung gefragt war. Dabei hatten sie älteren Unternehmern immer wieder eingeschärft, sich im Interesse der Firma frühzeitig damit zu befassen, wer ihre Firma in Zukunft führen sollte. Konsequenterweise bestand der Anspruch, diesen Schritt im eigenen Unternehmen rechtzeitig und fokussiert anzugehen.

Die Ziele der Nachfolgeregelung waren mannigfaltig: Den Kunden sollte Kontinuität geboten werden, René Lisser noch einige Jahre mit deutlich weniger Verantwortung weiterarbeiten und Max Ryf vorübergehend die Geschäftsleitung übernehmen können, ohne dereinst den Druck der Suche nach einem Nachfolger ertragen zu müssen. Die Stellen der Mitarbeitenden mussten gesichert sein, ebenso der Standort. Der neue Partner sollte bezüglich Personen und Ausrichtung passen, fachlich einen Mehrwert bringen und finanziell genügend solvent sein, für die Firma einen fairen Preis zu bezahlen. Um nicht «die Katze im Sack» zu kaufen, war ein schrittweiser Verkauf gewünscht. «Eine ganze Menge Wünsche, ich



René Lisser, Max Ryf und Thomas Raz (vlnr): Nachfolgeregelung geglückt!

FOTOS: FELIX GERBER

weiss» stellt René Lisser rückblickend mit einem Schmunzeln fest.

Bekanntlich hilft dem Tüchtigen das Glück. Mit der **KMU Partner Group AG** (www.kmupartnergroupp.ch) mit Sitz in Jegenstorf im Kanton Bern fand sich rasch eine ideale Lösung: Die Gruppe, als Holding organisiert, ist seit vielen Jahren im Treuhandwesen verankert, bietet daneben jedoch auch Informatiklösungen und Versicherungsbrokerung an. Sie verfügt über eine eigene, eigenständig geführte Revisi-

onsfirma, welche auf mehrere von der Aufsichtsbehörde zugelassene Revisionsexperten zurückgreifen kann. Seit vielen Jahren lebt sie den Grundsatz «Administration und Beratung aus einer Hand». Herausforderungen im Büro? KMU Partner helfen! Effizient, persönlich und kostengünstig.

Die verschiedenen Tochtergesellschaften der KMU Partner Group AG sind als KMU organisiert – getreu dem Motto «von KMU – für KMU». Sie sind hinsichtlich Auftritt und Prozesse an die Leitplanken der Grup-

pe gebunden, operativ jedoch eigenständig. Dank der gruppenweit über 30 Mitarbeitenden, wovon rund die Hälfte ein höheres Berufsdiplom aufweist, ist die Gruppe im Verbund auch für grössere Firmen ein kompetenter Ansprechpartner. Die beachtliche Anzahl an gut ausgebildeten Fachleuten hilft ihr, den immer grösser werdenden regulatorischen Ansprüchen gerecht zu werden.

Im Treuhandwesen bietet die KMU Partner Group für KMU **massgeschneiderte Produkte** an, wie beispielsweise den «Vollservice», mit welchem ein Grossteil des Backoffice kostengünstig in professionelle Hände gelegt werden kann oder «Onlinebuchungen», welches Kunden erlaubt, ihre täglichen Buchungen in bester Softwareumgebung über Internet selbst einzugeben.

René Lisser und Max Ryf sahen rasch, dass eine Integration der Lisser & Partner Treuhand AG in die KMU Partner Group eine geradezu ideale Lösung darstellte: Zwar mussten, entsprechend der Strategie der Gruppe, Name und Auftritt geändert und zentrale Abläufe angepasst werden. Dafür erhielt man einen starken Partner und Zugang zu einer erstklassigen Infrastruktur mit vielen praktischen Arbeitshilfen.

Seit 2007 heisst die Lisser & Partner Treuhand AG nun **KMU Treuhandpartner AG Luterbach**.

René Lisser ist nach wie vor in einem Teilzeitpensum dabei, zudem Verwaltungs-

ratsmitglied bei der KMU Partner Group. Nachdem 2011 mit tatkräftiger Unterstützung des Mutterhauses der ambitionierte Treuhandexperte **Thomas Raz** (Jahrgang 1976) als Stellvertreter von Max Ryf gewonnen werden konnte, fand per 1. Juli 2013 ein Funktionentausch statt: **Thomas Raz ist seither Geschäftsführer**, Max Ryf sein Stellvertreter. «Natürlich sind wir nicht immer gleicher Meinung», sagt Max Ryf «aber wir finden stets gute Lösungen». Und Thomas Raz ergänzt: «Ich machte mir schon Gedanken, ob ein Tausch funktionieren würde. Doch dank gegenseitigen Respekts arbeiten wir sehr gut zusammen. Ich denke, unsere Kunden können davon profitieren.»

Die KMU Treuhandpartner AG Luterbach ist bestens positioniert: Der Mix von jugendlichem Elan und langjähriger Erfahrung garantiert für die Kunden bestmöglichen Nutzen – seien es nun Unternehmen oder Gemeinwesen, von denen ebenfalls etliche betreut werden. Die Zugehörigkeit zu einer starken Gruppe mit moderner Infrastruktur bietet eine ideale Grundlage für erstklassige Dienstleistungen. Und der zunehmenden Themenvielfalt kann dank der gruppenweit zahlreichen Fachleute bestens Rechnung getragen werden.

Wen erstaunt, sagen René Lisser und Max Ryf heute: «Wir haben den Schritt, uns der KMU Partner Group anzuschliessen, nie bereut und sind stolz auf unsere gelungene Nachfolgeregelung.»



René Lisser, Wolfgang Hayoz, Thomas Raz und Max Ryf: Teamarbeit als Erfolgsfaktor

Die Sichtweise der Beteiligten

René Lisser: «Treuhandler pflegen sehr persönliche Beziehungen zu Kunden, was die Nachfolgeregelung erschwert. Lösungen in Raten mit der Übergabe an jüngere Berufsangehörige scheitern oft an unterschiedlichen zeitlichen Vorstellungen. Die Einbindung in die KMU Partner Group war für mich eine Ideallösung. Ich konnte dabei bleiben, aber Verantwortung abgeben. Unsere Dienstleistungen wurden gestärkt und die Kunden fühlen sich weiterhin zu Hause.»

Max Ryf: «Mit der KMU Partner Group trat ein neues Element in eine gewachsene und gefestigte Situation. Ich habe damals die Geschäftsführung übernommen, um Kontinuität sicherzustellen, durfte jedoch rasch feststellen, dass uns die KMU Partner Group die nötige Zeit für Anpassungen liess und uns wo nötig unterstützte. Die Übergabe der Geschäftsführung an Thomas Raz war der nächste logische Schritt und ich freue mich, ihn weiterhin unterstützen zu dürfen.»

Thomas Raz: «Die KMU Treuhandpartner AG Luterbach bot mir das ideale Umfeld zur Übernahme der Verantwortung als Geschäftsführer: Unterstützung durch die erfahrenen René Lisser und Max Ryf, ein gefestigtes Team, langjährige Kundschaft und die Zugehörigkeit zu einer erfolgreichen Gruppe mit breitem Dienstleistungsangebot. Wir verfügen über den optimalen Mix, um unseren Kunden besten Service zu vernünftigen Konditionen zu bieten.»

Wolfgang Hayoz (CEO KMU Partner Group): «Lisser & Partner Treuhand AG entsprach unserem Anforderungsprofil: Inhaber, die frühzeitig die Nachfolge regeln, Fokus auf KMU, langjährige Kunden und ein eingespieltes Team. Die Chemie zwischen René Lisser, Max Ryf und mir stimmte von Anfang an. Mit dem Eintritt von Thomas Raz konnten wir unsere Pläne perfekt umsetzen. Nun ist die KMU Partner Group in der Region Solothurn bestens vertreten.»



René Lisser, dipl. Experte in Rechnungslegung und Controlling: «Unsere Lösung ist beispielhaft.»



Max Ryf, dipl. Steuerexperte: «Die Gruppenzugehörigkeit bringt Zusatznutzen für alle.»



Thomas Raz, dipl. Treuhandexperte: «Eine ideale Möglichkeit zur Entfaltung.»



Wolfgang Hayoz, lic. rer. pol., dipl. Treuhandexperte: «Die perfekte Konstellation zur Geschäftserweiterung.»